



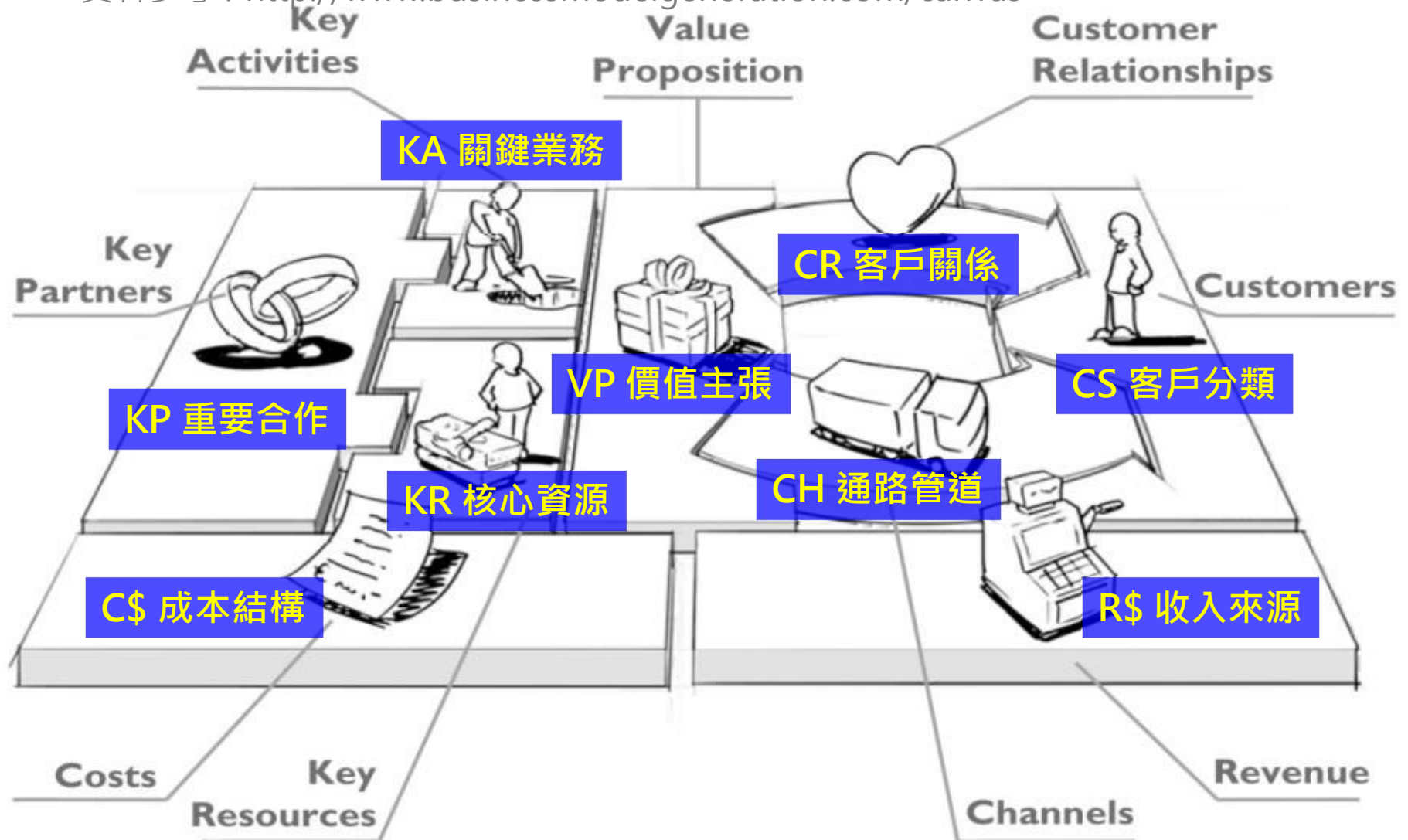
自我實踐

目標設定・實踐想法

~ 根據職缺目標，盤點自己能力與資源

商業模式畫布 (Business Model Canvas)

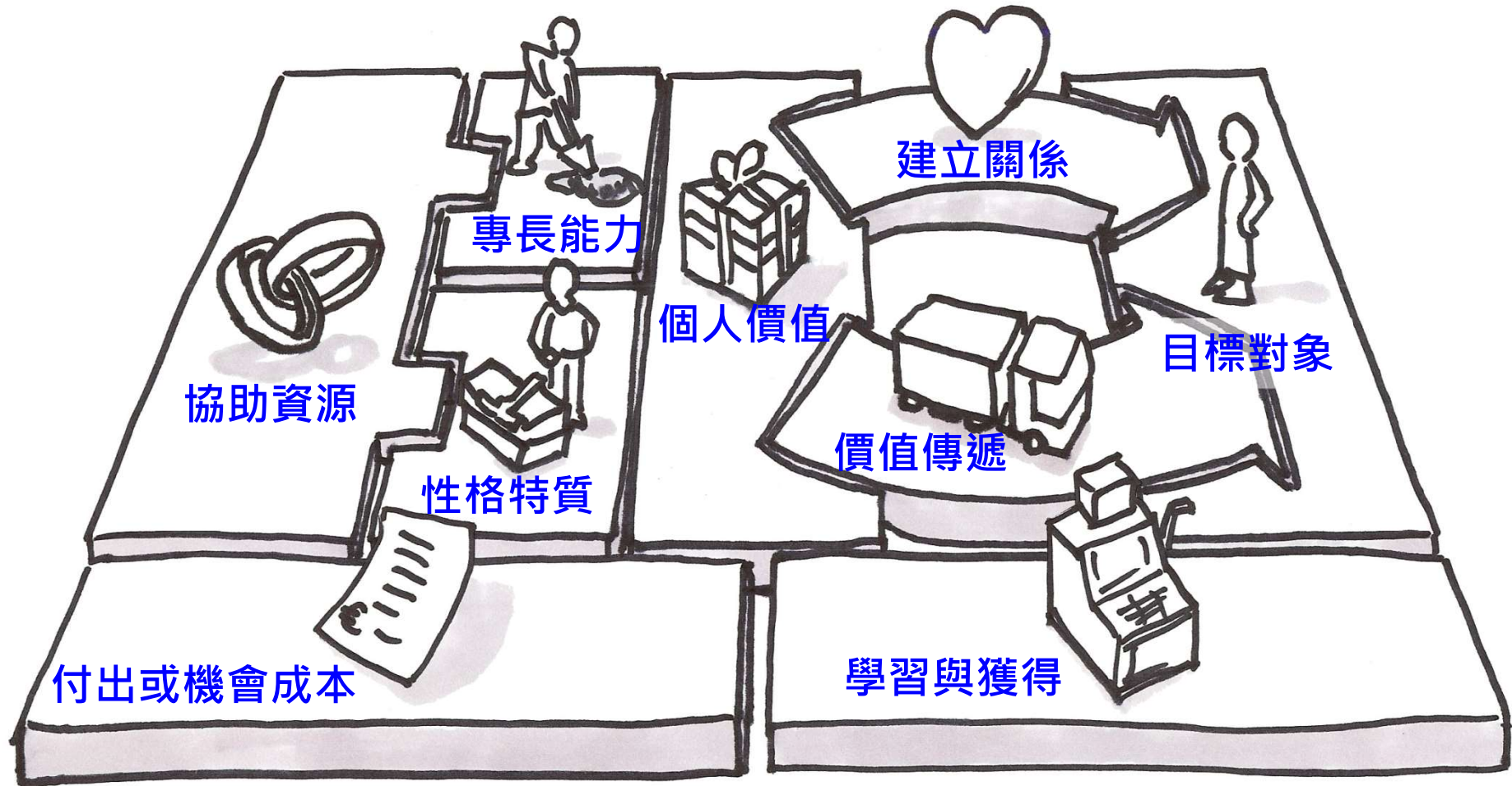
資料參考：<http://www.businessmodelgeneration.com/canvas>



drawings by JAM

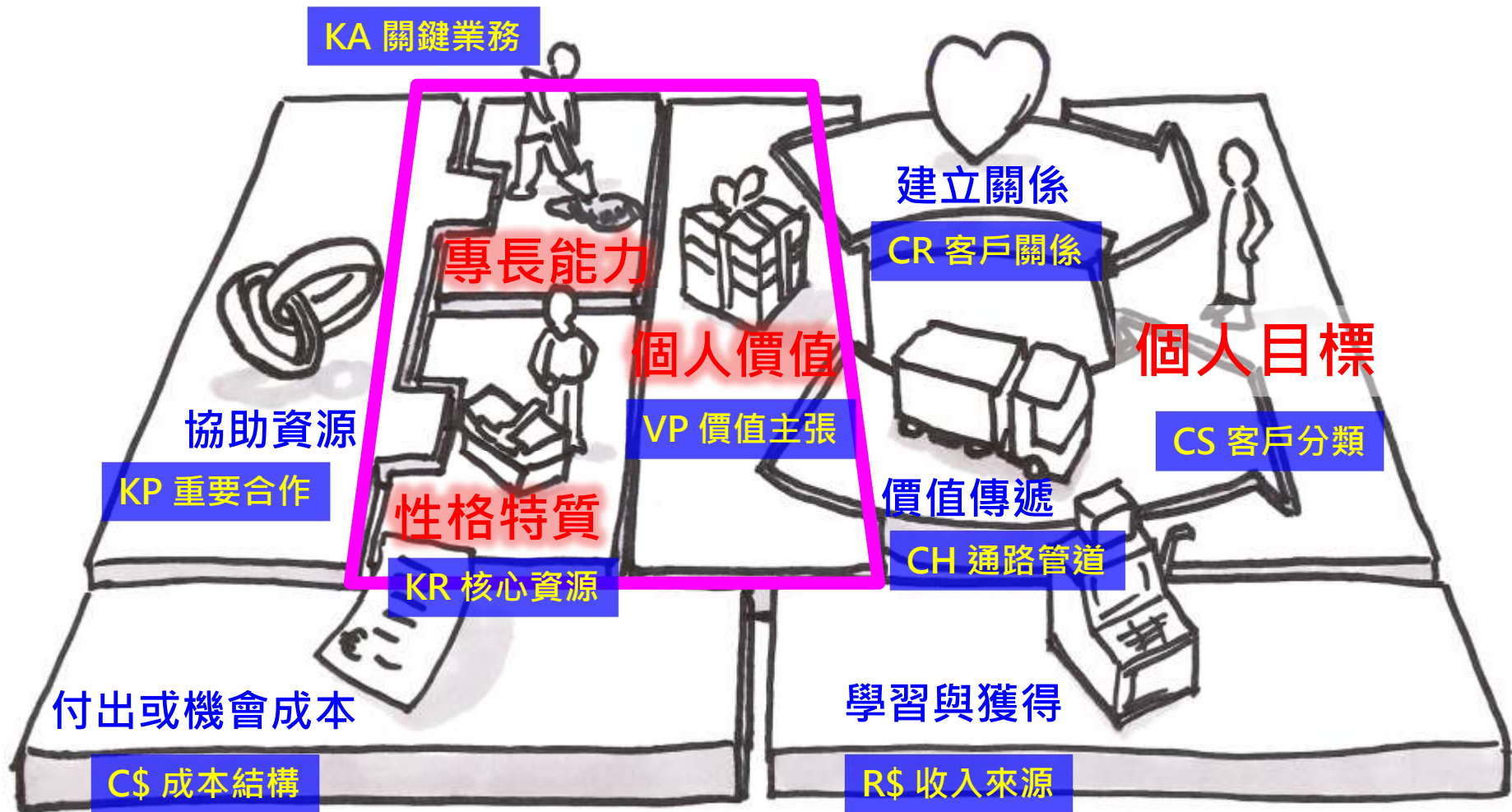
SI 個人目標解析

(應用商業模式畫布 · Business Model Canvas)





訓練自己讓思考更周延

~ 運用 SI 個人目標解析，學習商業模式的思考訓練 ~



(應用商業模式畫布，Business Model Canvas)

你的職缺是什麼？ 試著開始幫自己盤點一下.....

協助資源 	專長能力 	個人價值 	建立關係 	目標對象 
	性格特質 		價值傳遞 	
付出或機會成本 		學習與獲得 		

自我探索

專業學習
技能(證照)
興趣
擅長領域

專長能力

個人價值

性格特質

性格特質傾向
在生活上的表現
我的處事風格

天賦能力~

34種天賦特質

從你想要傳達的對象所關注的特質、能力~

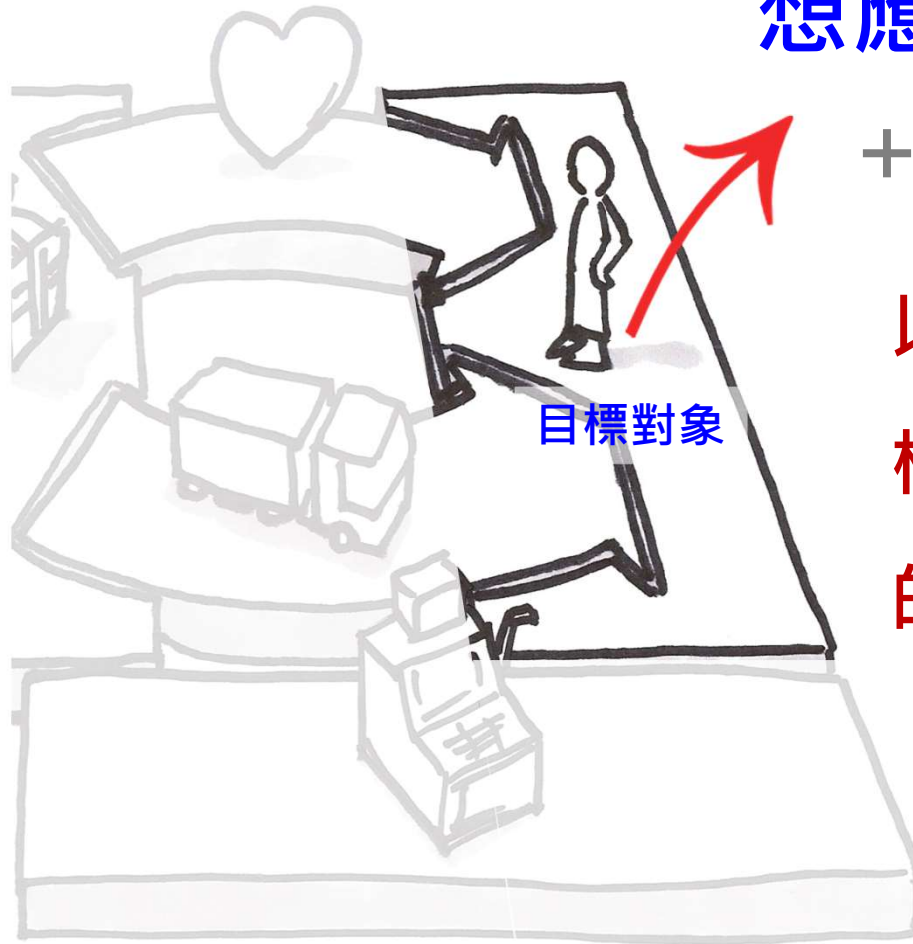
工作態度

解決問題的能力

穩定性及抗壓性

從經驗學習而得

目標設定



想應徵的職缺

+ 參考職能

以明確的對象作為目標的設定，加上預期的時間或是情境

參考UCAN規劃執行所需「能力」的培養

有哪些資源可以協助我達成？
人～誰可以幫我
事～有哪個事件是有助於我
時～那個時間點最有機會
地～那個環境最又利

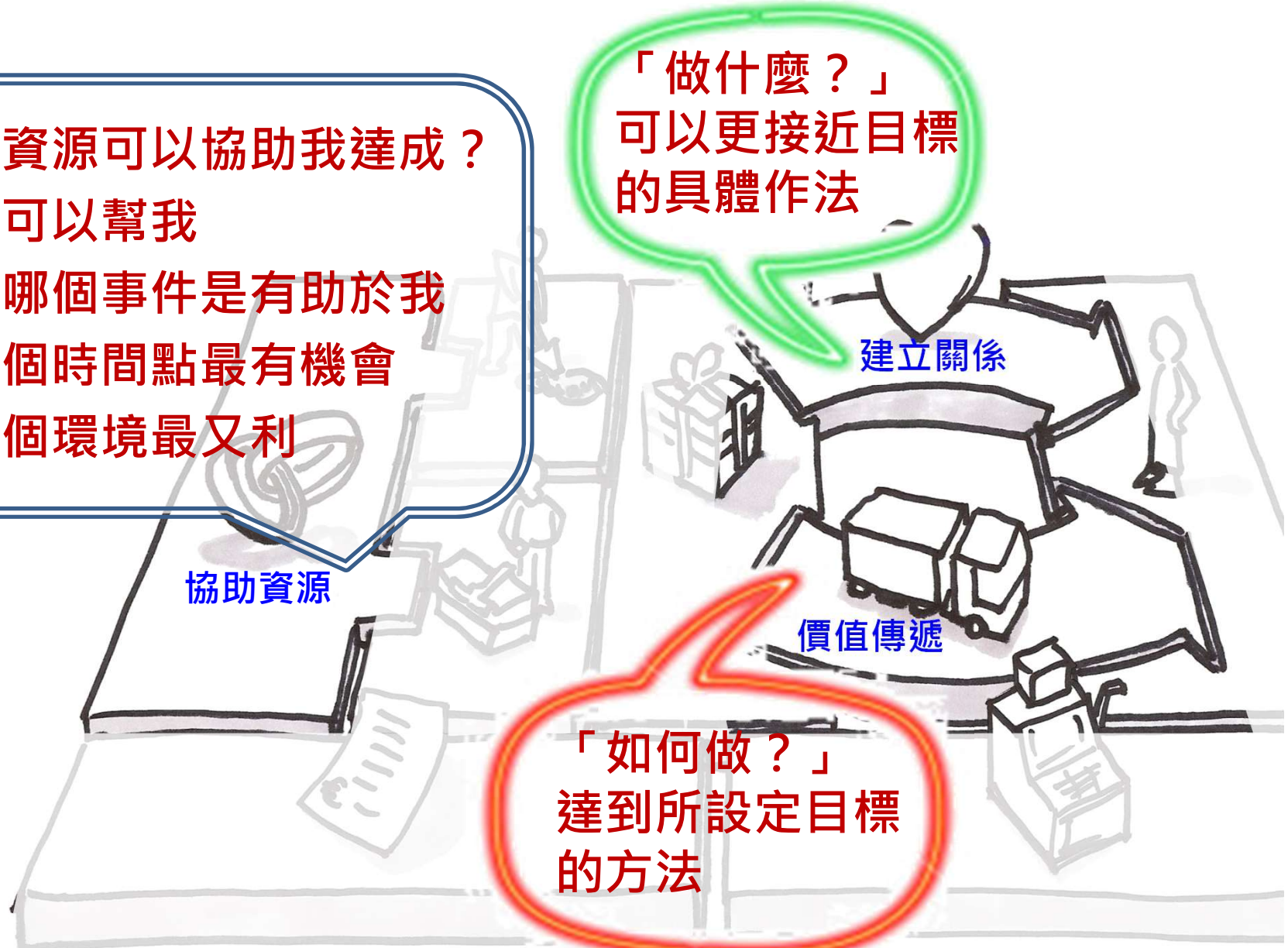
協助資源

「做什麼？」
可以更接近目標
的具體作法

建立關係

價值傳遞

「如何做？」
達到所設定目標
的方法



效益評估

個人可能因而要付出的費用、時間與資源；以及可能因為所要投入的資源、心力與努力，會排擠目前的利益或潛在的機會

付出或機會成本


可預期實質收穫（收入獎金）

可提升個人的肯定（得獎）

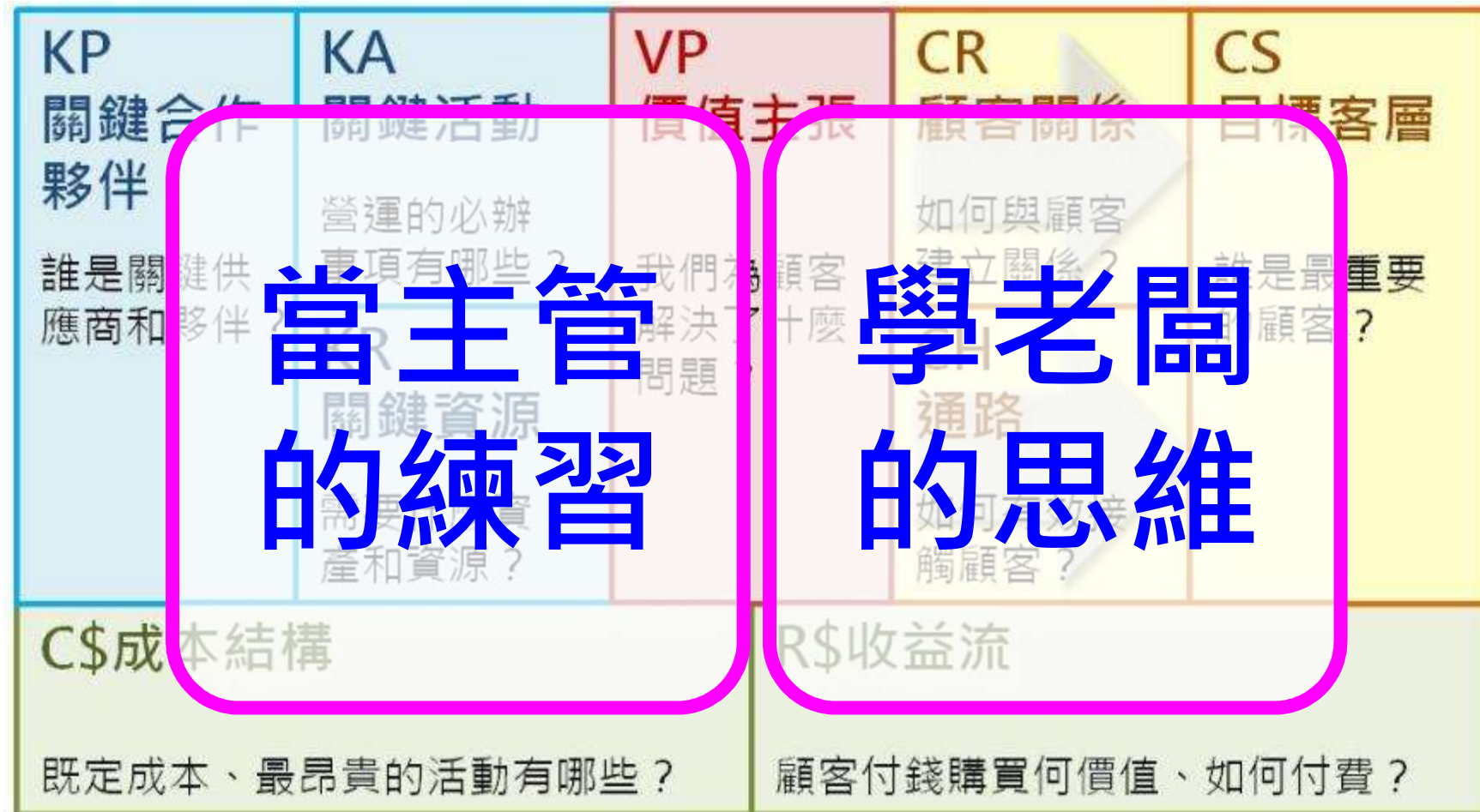
滿足心理基本需求、成就感的感受（可讓自己心理「愉快」）

學習與獲得

SI 個人目標解析表 (應用商業模式畫布 · Business Model Canvas)

<p>協助資源 </p> <p>有哪些資源可以協助我達成？</p> <p>人 ~ 誰可以幫我</p> <p>事 ~ 有哪個事件是有助於我</p> <p>時 ~ 那個時間點最有機會</p> <p>地 ~ 那個環境最又利</p>	<p>專長能力 </p> <p>專業學習 技能(證照) 興趣 擅長領域</p> <hr/> <p>性格特質 </p> <p>性格傾向 彩跡 圖跡</p>	<p>個人價值 </p> <p>性格優勢； 專業技能優勢； 興趣經驗優勢； 工作態度</p> <hr/> <p>溝通表達能力 解決問題能力 團隊合作的認知； 穩定度與抗壓性 學習意願與可塑性</p>	<p>建立關係 </p> <p>「做什麼？」 可以更接近目標的具體作法</p> <hr/> <p>價值傳遞 </p> <p>「如何做？」 達到所設定目標的方法</p>	<p>目標對象 </p> <p>月薪4萬有關行銷管理工作</p> <p>所需專業技能：</p> <ul style="list-style-type: none"> ·市場分析 ·產品定位與行銷策略 ·通路開發與評估 ·協調分工、支援
<p>付出或機會成本 </p> <p>個人可能因而要付出的費用、時間與資源；以及可能因為所要投入的資源、心力與努力，會排擠目前的利益或潛在的機會</p>		<p>學習與獲得 </p> <p>可預期獲得的實質收穫 (收入獎金) 或是可以提升個人價值的肯定 (得獎)，與滿足心理基本需求、成就感的感受 (完成某件事可以讓自己心理「愉快」)</p>		

從個人到企業運作的練習



資料來源：《獲利世代》，早安財經文化。製圖：張凱茹。

圖片來源：經理人月刊 (<http://www.managertoday.com.tw/?p=29827>)