

勇敢築夢

~ 目標規劃 · 實踐夢想 ~

賀德崇



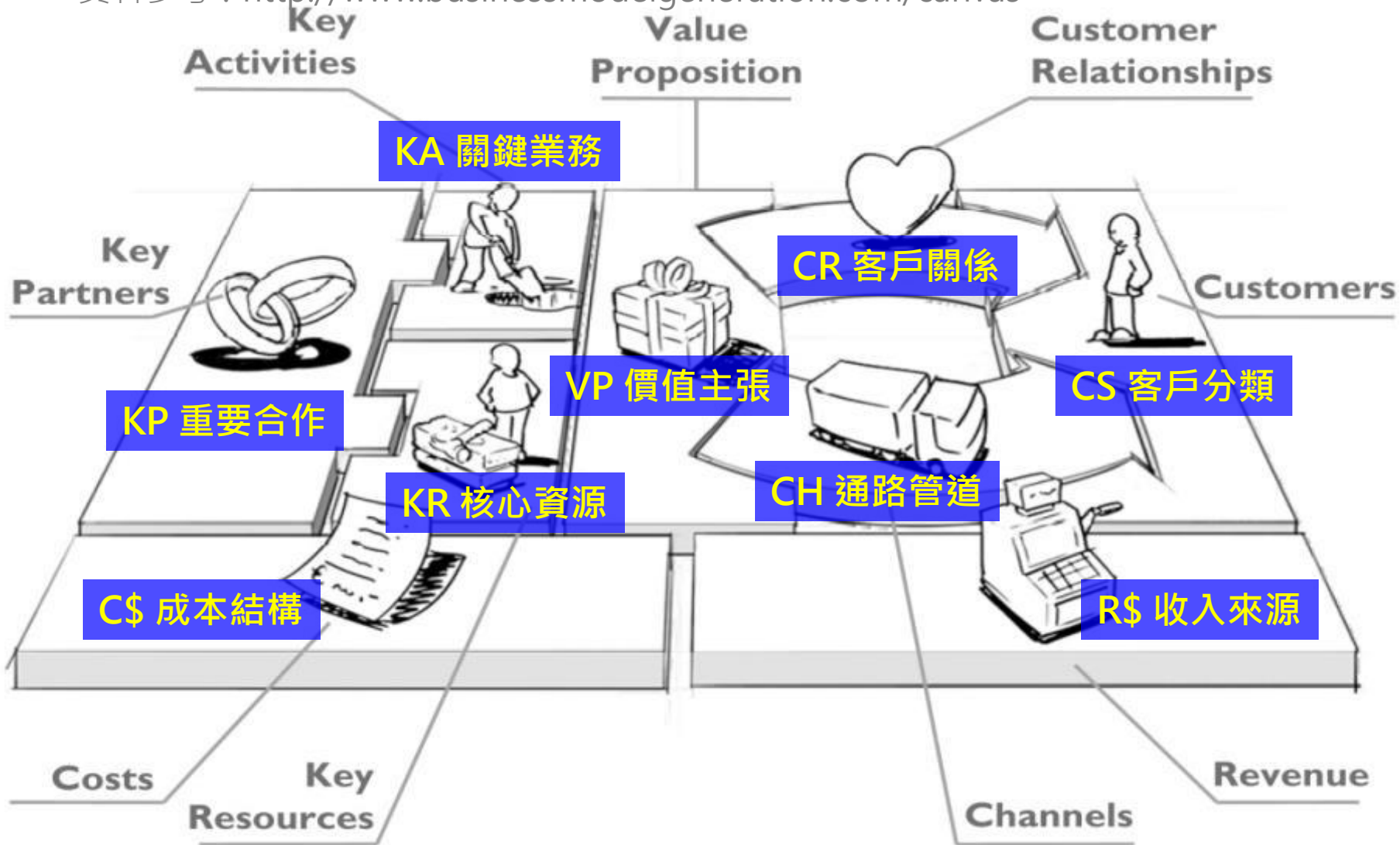
自我實踐

目標規劃・實踐夢想

~ 根據夢想目標，盤點自己能力與資源

商業模式畫布 (Business Model Canvas)

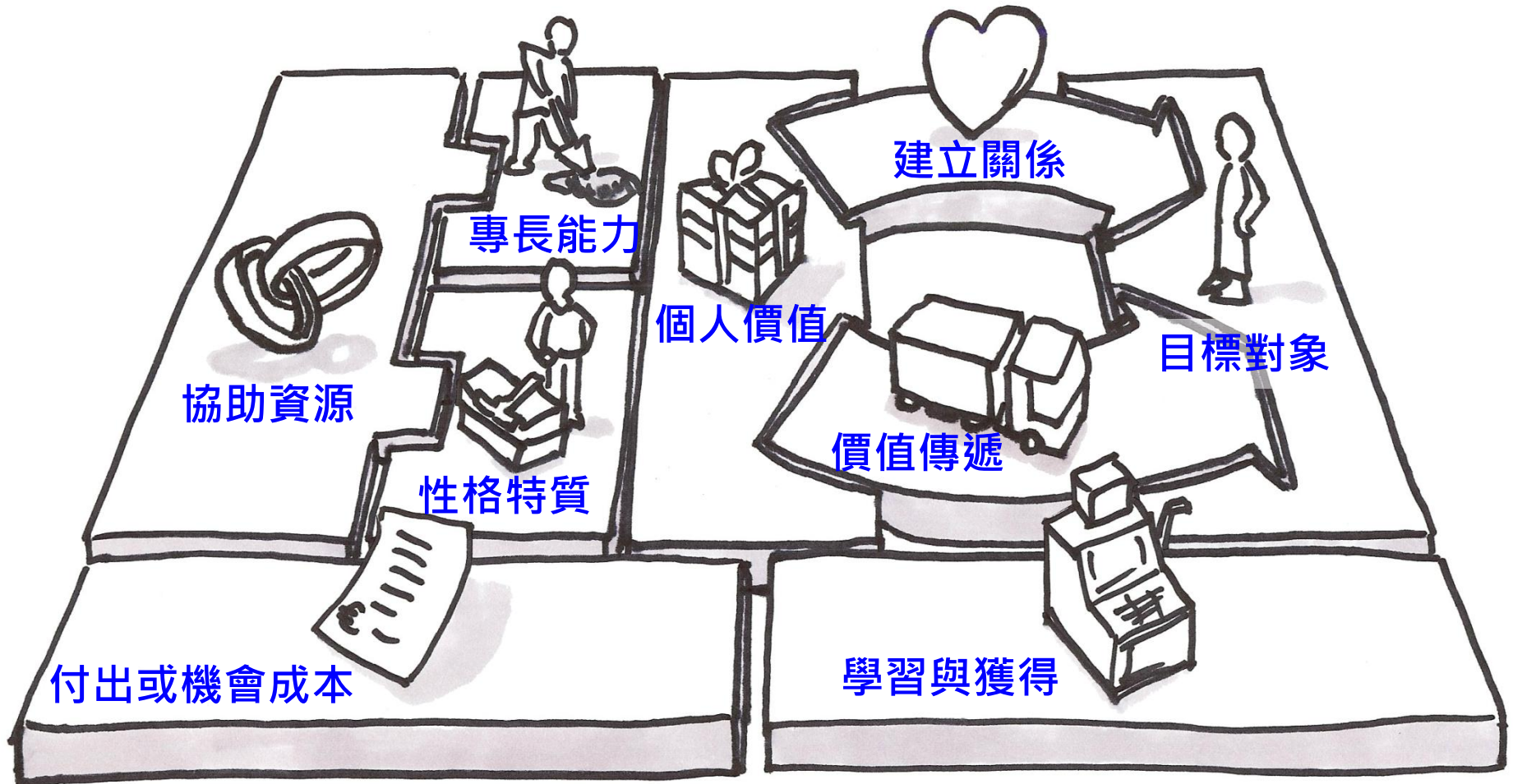
資料參考：<http://www.businessmodelgeneration.com/canvas>



drawings by JAM

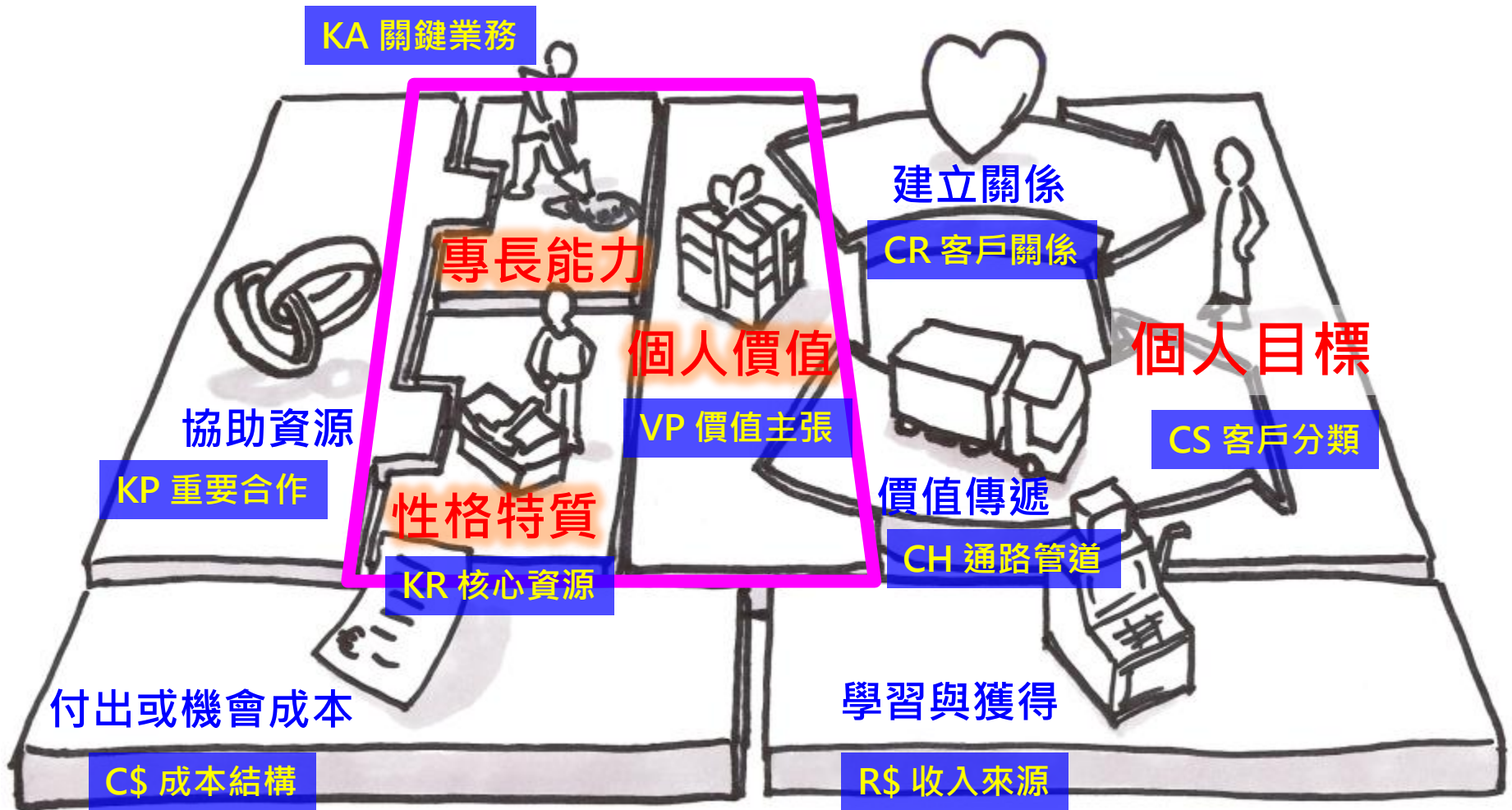
SI 個人目標解析

(應用商業模式畫布 , Business Model Canvas)




訓練自己讓思考更周延

~ 運用 SI 個人目標解析，學習商業模式的思考訓練 ~



(應用商業模式畫布 · Business Model Canvas)

你的目標是什麼？ 試著開始幫自己規劃一下.....

協助資源 	專長能力 	個人價值 	建立關係 	目標對象 
	性格特質 		價值傳遞 	
付出或機會成本 		學習與獲得 		

自我探索

專業學習
技能(證照)
興趣
擅長領域



天賦能力~

34種天賦特質

從你想要傳達的對象所關注的特質、能力~

工作態度

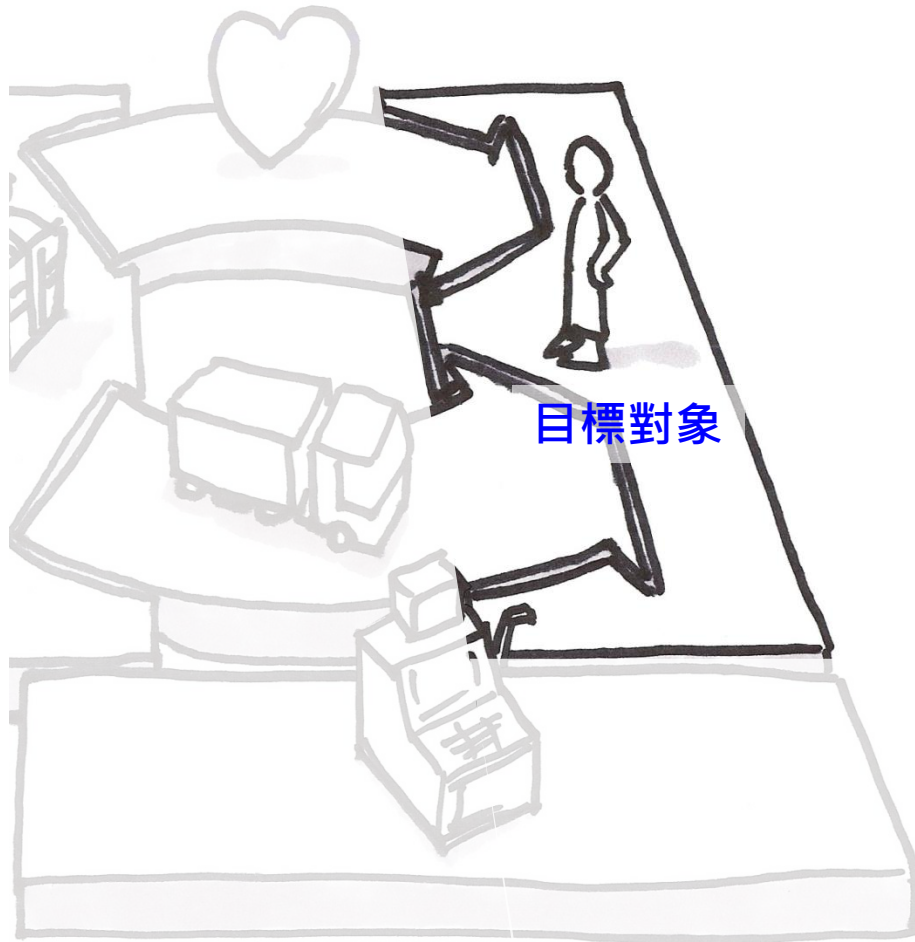
解決問題的能力

穩定性及抗壓性

從經驗學習而得

性格特質傾向
在生活上的表現
我的處事風格

目標設定



以明確的對象作為目標的設定，加上預期的時間或是情境

規劃執行

有哪些資源可以協助我達成？

人～誰可以幫我

事～有哪個事件是有助於我

時～那個時間點最有機會

地～那個環境最又利

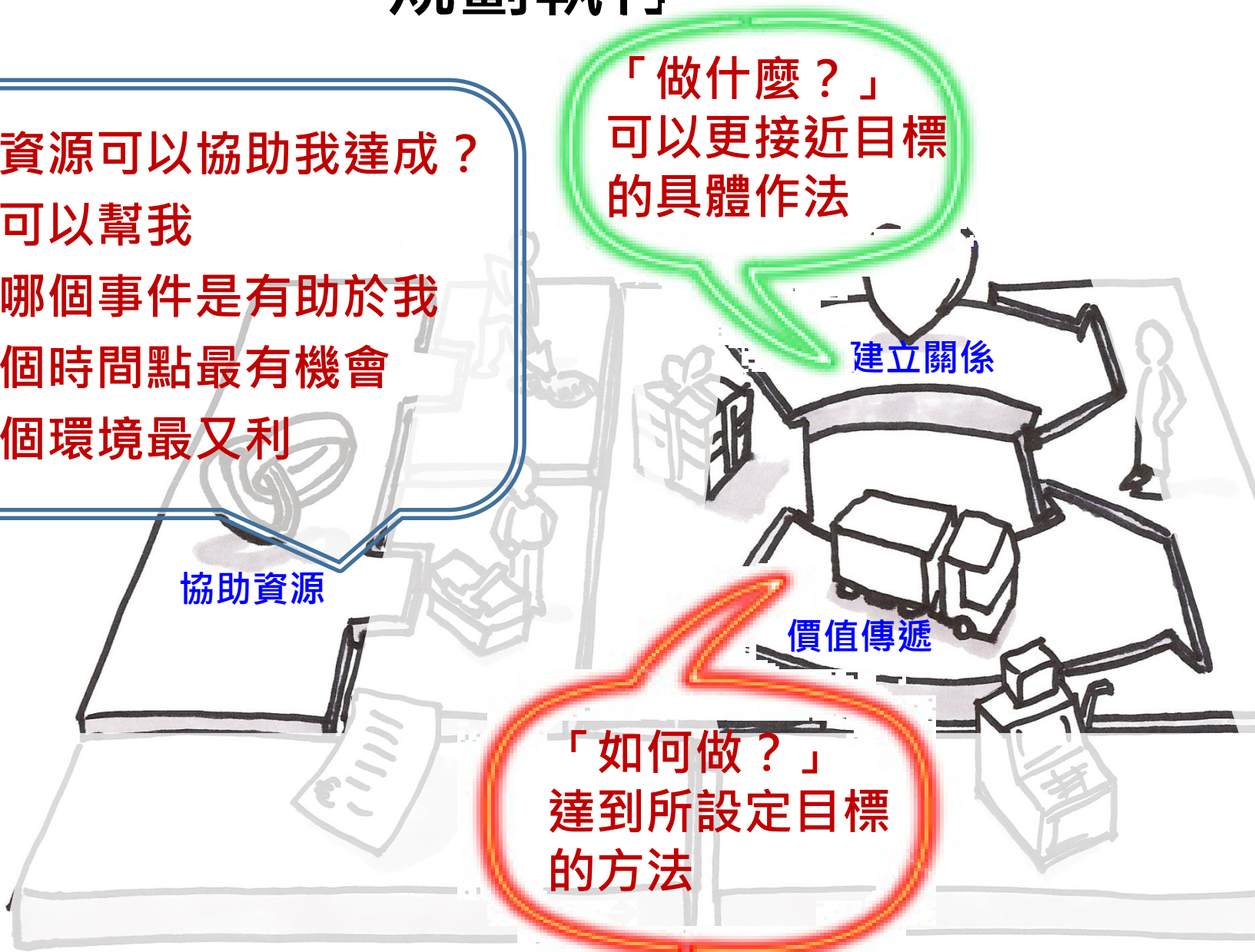
協助資源

「做什麼？」
可以更接近目標
的具體作法

建立關係

價值傳遞

「如何做？」
達到所設定目標
的方法



效益評估










個人可能因而要付出的費用、時間與資源；以及可能因為所要投入的資源、心力與努力，會排擠目前的利益或潛在的機會

付出或機會成本








可預期實質收穫（收入獎金）
可提升個人的肯定（得獎）
滿足心理基本需求、成就感的感受（可讓自己心理「愉快」）

學習與獲得

SI 個人目標解析表 (應用商業模式畫布 · Business Model Canvas)

<p>協助資源 </p>	<p>專長能力 </p>	<p>個人價值 </p>	<p>建立關係 </p>	<p>目標對象 </p>
	<p>性格特質 </p>		<p>價值傳遞 </p>	
<p>付出或機會成本 </p>		<p>學習與獲得 </p>		

SI 個人目標解析表 (應用商業模式畫布 · Business Model Canvas)

<p>協助資源 </p> <p>有哪些資源可以協助我達成？</p> <p>人 ~ 誰可以幫我</p> <p>事 ~ 有哪個事件是有助於我</p> <p>時 ~ 那個時間點最有機會</p> <p>地 ~ 那個環境最又利</p>	<p>專長能力 </p> <p>專業學習 技能(證照) 興趣 擅長領域</p>	<p>個人價值 </p> <p>性格優勢； 專業技能優勢； 興趣經驗優勢； 工作態度</p>	<p>建立關係 </p> <p>「做什麼？」 可以更接近目標的具體作法</p>	<p>目標對象 </p> <p>3年後達到百萬年薪</p> <p>畢業後有一個穩定的工作</p>
<p>付出或機會成本 </p> <p>個人可能因而要付出的費用、時間與資源；以及可能因為所要投入的資源、心力與努力，會排擠目前的利益或潛在的機會</p>		<p>學習與獲得 </p> <p>可預期獲得的實質收穫 (收入獎金) 或是可以提升個人價值的肯定 (得獎) ，與滿足心理基本需求、成就感的感受 (完成某件事可以讓自己心理「愉快」)</p>		

從個人到企業運作的練習

KP 關鍵合作夥伴 誰是關鍵供應商和夥伴	KA 關鍵活動 營運的必辦事項有哪些？	VP 價值主張 我們為顧客解決了什麼問題	CR 顧客關係 如何與顧客建立關係？	CS 目標客層 誰是最重要顧客？
C\$ 成本結構 既定成本、最昂貴的活動有哪些？	當主管的練習		學老闆的思維	
	R\$ 收益流 顧客付錢購買何價值、如何付費？			

資料來源：《獲利世代》，早安財經文化。製圖：張凱茹。

圖片來源：經理人月刊 (<http://www.managertoday.com.tw/?p=29827>)



學習平台操作說明

應用平台做好自主“學習”管理
與經營“目標”達成

做好自主“學習管理”

SI學習管理平台

[註冊](#) [登入](#)

[首頁](#)

登入.

使用平台帳戶登入。

使用者名稱

密碼

記住我?

[註冊](#) 如果您沒有帳戶。

根據您所獲得的
帳號、密碼登入

使用學習管理系統，
建議要先施做SI評量，
然後根據您的性格傾向類型，
就能管理自己的「學習模式」

經營自己 “目標達成”

根據您所獲得的
帳號、密碼登入

SI個人目標解析

登入

帳號

密碼

登入 或者 註冊

使用個人目標解析系統，建議要先施做SI評量，然後根據您的性格傾向類型，可以在目標解析過程中，清楚了解自己的個性模式



謝謝各位的聆聽